

Agustín Vivancos

Fractional CTO · Python API Specialist · Founder de Migro e Impulsa.me

- 16 AÑOS CONSTRUYENDO
- 11 AGENTES IA EN PRODUCCIÓN
- US LLC · SPANISH SL
- ES · EN · PT

hola@impulsa.me

impulsa.me · migro.es

Madrid, España · remoto

Disponible Q3 · Q4 2026

2 slots restantes ✨

ENGAGEMENT

Fractional CTO	10-20 h/sem
API Specialist	30-40 h/sem
Studio Sprint	4-6 sem · fijo
Slots Q3-Q4 2026	2 abiertos

STACK EN PRODUCCIÓN

BACKEND	Python · FastAPI · async SQLAlchemy · PostgreSQL
AI / LLM	LangChain · FastMCP · Claude · OpenAI · RAG · fine-tuning
VOICE LLM	ElevenLabs + Telnyx + transcripción + AI summaries
FRONTEND	Next.js · TypeScript · Tailwind · React Native / Expo
GROWTH	Meta Ads API · CAPI · funnel analytics · attribution
INFRA	Render · Caddy reverse proxy · multi-tenant plumbing
SAFETY	Audit trail · cost ceilings · kill switch · governance

HIGHLIGHTS

- 11 agentes IA en producción operando Migro 24/7
- Voice LLM intake call-center en vivo (ElevenLabs + Telnyx)
- CRM con más de 8.000 contactos y 400+ ventas cerradas

RESUMEN

Ingeniero **senior y founder** con 16 años entregando productos digitales. Hoy combino tres roles: **opero** Migro — la plataforma legal-tech que fundé en 2022 con 11 agentes IA en producción —, trabajo como **Fractional CTO** con founders y CTOs (US bajo NDA), y opero **Impulsa.me**, el studio AI-first donde despliego para clientes el mismo fleet de agentes que ya factura en Migro.

EXPERIENCIA SELECCIONADA

CEO & Founder · Migro **NOW** 2022 – present
Immigration tech · Global mobility · Legal-tech · migro.es

Plataforma fundada para acompañar a personas migrando a España de extremo a extremo: test de elegibilidad, app móvil, gestión de papeles, intake por voz y CRM operativo. Construido end-to-end por mí.

- Async FastAPI + Postgres + SQLAlchemy sirviendo CRM y contratos del mobile app
- CRM operativo: más de 8.000 contactos y 400+ ventas cerradas — leads, llamadas, papeles, contratos y facturación
- App móvil React Native / Expo: test de elegibilidad, Pili chat, trámites, Pro subscription
- 11 agentes en producción (LangChain + FastMCP): legal research, case mgmt, paid acquisition, voice analysis, creative production, compliance, document processing, governance
- Call-center asistido por voz LLM (ElevenLabs + Telnyx): llamadas de 15 min → registros CRM estructurados, automático
- CPL real con Meta CAPI + fatigue analysis + market-gap detection (no CPL declarado)

FastAPI

PostgreSQL

LangChain

FastMCP

ElevenLabs

Telnyx

React Native

Meta CAPI

- CTO fundador de BuyFresco → exit a Carrefour, 2019
- Expansión LATAM con Uber, 3 años basado en Lima
- Clientes enterprise: BBVA · Santander · Inditex

IDIOMAS

Español	Nativo
Inglés	Profesional
Portugués	Profesional

JURISDICCIONES

Para finance teams sin fricción:

EE. UU.	Contratos vía LLC
UE	Contratos vía SL

Founder & Principal Engineer · *Impulsa.me*

2024 – present

NOW

Studio AI-first · Jornada completa · Remoto (US base)

Studio operado por una flota de agentes IA, no por humanos asistidos por IA. Entrego software, growth y consulting con el mismo stack probado en Migro.

- Web development: Next.js · TypeScript · Tailwind · React Native
- AI automation: Python · FastAPI · OpenAI · Anthropic · MCP
- Growth marketing: Meta Ads API · CAPI · funnel analytics
- Custom AI agents: onboarding, support, internal ops, sales workflows
- Dos landings en producción — impulsa.me + pilinet.com — sobre un Caddy reverse proxy compartido en un solo container Render. Ownership full-stack: infra a copy

Fractional CTO · Python API Specialist Contractor **NOW**

2023 – present

Profesional independiente · Remoto · Dos engagements US activos bajo NDA

- **Fractional CTO** — 10–20 h/sem, 6–12 meses. Roadmap de IA y backend, coaching del equipo, los hard parts los entrego yo. Para founders seed/Series-A sin co-founder técnico o equipos post-Series-A entre CTOs
- **Python API Specialist** — 30–40 h/sem, scoped delivery sobre backend definido. FastAPI, LangChain/FastMCP, voice-AI, RAG sobre corpora privados, fine-tuning, y la fontanería boring multi-tenant — audit trail, cost ceilings, kill switch — que mantiene seguro lo serio en producción

Founder · *HoyRed* · turismo + hospitality

2014 – 2020

Salamanca, España · Híbrido · 6 años

Red de webs turísticas en Salamanca + boutique hotel y apartamentos vacacionales: SEO, contenido, booking funnels y operación física combinados.

- Web properties con SEO y content driving tráfico cualificado a activos offline
- Operación de hotel y apartamentos: pricing, channel mgmt, guest experience
- P&L completo del negocio durante 6 años
- En paralelo a mi engagement con Uber LATAM — prueba de operar un negocio real con cash flow real

LATAM Expansion & Driver Acquisition · *Uber*

2015 – 2018

Lima, Perú · Presencial · 3 años 5 meses

Equipo de expansión LATAM durante el rollout regional. Foco: driver acquisition y marketing inicial para nuevos mercados — atraer supply antes de validar demanda.

- Estrategia de driver acquisition para launches de ciudades y corredores
- Campañas locales de adquisición para drivers y fleet partners
- Onboarding flows desde primer contacto hasta activación
- Coordinación operaciones · marketing · expansión local
- ES · EN · PT delivery transversal en entornos LATAM

CTO fundador · BuyFresco → *adquirida por Carrefour*, 2013 – 2015
2019

Meal-kit español · Founding-stage CTO · Jornada completa

- Primera iteración de e-commerce, motor de suscripciones y order pipeline
- Workflows de contenido de recetas e integraciones con cocina y logística
- Dashboards operativos y analítica de cohorte / retención
- Hiring técnico y formación del equipo de ingeniería
- **Outcome:** shipping de la foundation técnica sobre la que BuyFresco escaló 4 años, hasta el exit a Carrefour en 2019

Founder · Impulsa Consultores 2010 – 2013

Salamanca, España · Primera empresa, a los 22 · 3 años 6 meses

Digital consultancy entregando web, software e integración a clientes enterprise y SMEs.

- Lideré un equipo de 15 personas (engineering, design, account management)
- **Cientes enterprise: BBVA · Banco Santander · Inditex**
- 90+ SMEs en retail, servicios y B2B
- Delivery end-to-end: discovery, design, build, ship, maintain
- **Outcome:** aprendí a vender a procurement enterprise y a founders de SME la misma semana — disciplina que hoy sostiene cada engagement como Fractional CTO

CTO · enterbio 2011 – 2012

Brand de orgánicos y bio · Madrid · 1 año

- Estrategia tech y transformación digital de un brand consolidado moviéndose a D2C
- Online store, order pipeline y operational integrations: catálogo, fulfilment, billing
- Internal tooling para el equipo day-to-day